

CONSENSUS

Revue canadienne d'actualités de normalisation

RECYCLES

PLASTIC

Villes sans frontière

- Mondialisation de l'économie pays par pays
- Une norme cinq étoiles



reconsidérer leur rôle de centres de vente et de distribution de normes nationales, étrangères et internationales. Nous devrions en effet être conscients que les organismes de normalisation risquent non seulement de perdre des revenus, mais aussi de se faire oublier en tant que source d'information sur les normes.

La régionalisation représente un autre défi pour ces organismes, exigeant d'eux qu'ils soient de plus en plus présents dans la négociation et la mise en œuvre d'accords commerciaux régionaux ainsi que dans la participation aux activités d'organismes régionaux de normalisation. Cela exige de nouvelles ressources. Les responsables doivent savoir quels accords encourager, tout en veillant à ce que les exigences d'un accord n'entrent pas en conflit avec celles d'un autre.

Les responsables des organismes de normalisation se rendent compte, enfin, qu'on assiste à la remise en question de la notion même de consensus – autrefois

considérée comme l'un des principes de base des plus importants du processus d'élaboration de normes. Certains nouveaux documents à produire, qui ont déjà été approuvés ou sont sur le point de l'être, ne sont soumis à un consensus que dans une faible mesure.

Je suis persuadé que, bien que le milieu dans lequel évoluent ces organismes de normalisation soit un milieu changeant, le besoin de l'existence de ces organismes est toujours présent et se fait même, d'une certaine manière, plus pressant que jamais.

En dépit de l'existence de l'UE, de l'ALENA, de l'APEC et des autres organisations internationales, les pays conservent leur propre gouvernement, et ce, en raison de la différence des besoins, des perspectives et des valeurs propres à chacun.

Les mêmes différences se retrouvent dans les secteurs économique, social et technique. Les organismes nationaux de normalisation jouent un rôle prépondérant dans la détermination de ces différences, en précisant pourquoi elles existent et en cherchant, au besoin, un moyen de



La voix des États-Unis

Sergio Mazza, président de l'American National Standards Institute (ANSI) a présenté le point de vue suivant sur le futur rôle des organismes nationaux de normalisation (ONN) lors d'une table ronde, au cours de la séance publique.

Notre rôle en tant qu'ONN et en tant qu'ISO est d'agir en qualité de tierce partie neutre incontestée, chargée de permettre la participation de toutes les parties et d'assurer le respect des procédures de rigueur, la recherche du consensus, la protection des droits de propriété intellectuelle ainsi que l'accès au produit fini. Notre rôle n'est pas de pencher pour l'une ou l'autre partie des intérêts divergeants du secteur de la normalisation. Les ONN devront apprendre à :

- Gérer le processus d'élaboration d'une façon plus efficace, en dressant des plans de projet, en fixant des échéances et en prenant des engagements clairs en matière de ressources.
- Contrôler la diffusion de l'information et les moyens de communication de façon à en accélérer le rythme, assurer un accès facile au processus ainsi qu'au produit fini et réduire les dépenses.
- Faire la distinction entre le processus d'élaboration et le processus d'approbation ou d'acceptation officielle.
- Faciliter à l'industrie et aux gouvernements le recours à notre processus et à notre produit.
- Trouver une meilleure façon de travailler en collaboration avec d'autres organisations du monde qui participent au processus de normalisation, appartenant

aussi bien à des secteurs dont s'occupe l'ISO qu'à d'autres secteurs différents. On ne peut pas faire fonctionner une organisation en se tenant isolés.

- Mettre bien en évidence les vraies raisons à l'origine du manque de consensus dans notre processus. Ce que nous ne faisons absolument pas.
- Les parties intéressées devraient rémunérer les ONN pour les services à valeur ajoutée et l'administration professionnelle du processus, et non pour créer des barrières artificielles ni des monopoles.
- Les ONN devraient, en retour, exiger que les parties intéressées s'engagent à mettre à leur disposition assez de ressources humaines pour faire avancer les travaux suivant un calendrier précis, et que ces personnes possèdent les connaissances et l'autorité requises pour établir un consensus.
- Si nous servons plusieurs causes, celles-ci ne sont pas toutes liées à toutes les normes. À engager trop de cuisiniers, on risque de gâter la sauce, surtout si ces cuisiniers ne font pas partie des gens qui se mettront à table.
- Pour réussir, notre organisation doit établir des partenariats de secteurs public et privé, que les ONN appartiennent au secteur privé ou soient des organismes gouvernementaux.
- Même si nous n'avons pas toujours à nous mesurer à des consortiums, il ne faut pas que nous soyons inefficaces et inefficients pour susciter inutilement la création de consortiums. ■

concilier ces différences.

La planète est encore immense. Elle est habitée par une multitude de gens dont les opinions sont extrêmement diverses. Essayer de concilier toutes ces différences est véritablement une tâche de Titan.

Dans cette entreprise, les organismes de normalisation ne doivent pas uniquement écouter les voix des personnes présentes, mais considérer aussi les voix de celles qui n'ont pas pu l'être pour exprimer leur point de vue. Beaucoup ignorent encore l'existence d'ISO ou ne peuvent pas participer à ses activités faute de ressources, de capacité à influencer ou de connaissances.

Le rôle des organismes nationaux de normalisation est ici de premier plan, car ce sont eux qui veillent à ce que toutes les voix soient entendues. Au moment de la présentation d'une proposition litigieuse, telle celle des normes sur la protection des renseignements personnels, le Conseil canadien des normes peut concilier une grande diversité d'intérêts canadiens pour parvenir à un consensus à présenter à l'ISO. Un grand nombre de participants ne pourraient pas se rendre à Genève pour donner leur opinion.

La question de la protection des renseignements personnels confère un autre rôle important aux organismes nationaux de normalisation. Ce qui s'est fait dans chaque pays rend possible l'établissement de nouveaux concepts en matière de normalisation. La Norme nationale du Canada sur la protection des renseignements personnels a, par exemple, permis de poursuivre la discussion qui a eu lieu à l'ISO.

Les organismes de normalisation recrutent les gens chargés de prendre part aux activités d'élaboration de normes et les cultivent. Là encore, ils jouent un rôle

prépondérant en recrutant les participants qui ne disposeraient pas des ressources, de la capacité à influencer ni des connaissances suffisantes pour faire entendre leur voix sur la scène internationale.

Compte tenu de toutes ces considérations, je suis convaincu que les organismes nationaux de normalisation ont encore ici un rôle à jouer – un rôle très important. Ce qu'il leur reste à faire maintenant, c'est de définir ce rôle, et de trouver une façon de s'adapter pour être à même de le remplir.

Nous pouvons commencer par examiner ce que ces organismes font et la raison pour laquelle ils le font. Le Conseil canadien des normes vient d'entamer le processus d'élaboration d'une Stratégie canadienne de normalisation, qui mettra en présence des acteurs, issus de partout dans le système canadien de normalisation.

Suivant nos recherches, il y a peu de pays qui ont élaboré une stratégie nationale de normalisation ou ont l'intention de le faire. Je n'ai, personnellement, pas de mal à comprendre pourquoi : c'est là, en effet, une tâche gigantesque. Mais, si l'on se fie à notre expérience dans ce domaine, il est fort recommandé de s'y atteler!

L'avènement du phénomène de la mondialisation et l'influence grandissante des normes internationales ne marquent pas la fin de l'ère des organismes nationaux de normalisation. Leur rôle demeure, en fait, aussi important que jamais, si ce n'est plus. Ils reconnaissent les différences nationales, les concilient, veillent à ce que les normes reflètent les besoins de tous les gens qu'elles touchent, et réunissent ceux et celles qui rendent possible l'élaboration de normes internationales – je souhaite qu'ils puissent encore le faire de nombreuses années durant. ■



Le résumé du DIN

Le professeur Helmut Reihlen, directeur de l'organisme allemand de normalisation, le DIN, a présenté au cours de cette séance publique un résumé de clôture des discussions.

Le rôle des organismes nationaux de normalisation, est, tout d'abord, de traduire dans leur langue les normes internationales, c'est-à-dire dans leur culture; d'y joindre une note expliquant de quelle façon ce compromis international s'insère dans les traditions législatives et technologiques de leur pays; de déterminer où il peut s'appliquer et dans quels cas il peut être nécessaire d'y ajouter certaines clauses pour le mettre en œuvre.

Notre deuxième tâche est de garantir la légitimité démocratique de notre travail, ce qui implique une certaine ouverture et la participation de toutes les parties intéressées : cela est évidemment impossible si nous tenons des réunions internationales pures et simples. Cela ne devient possible que si nous présentons des projets de normes internationales comme projets nationaux, servant

de base de discussion pour commentaires. On permet ainsi aux syndicats, à une grande partie des industries – et toutes les industries ne sont pas de grandes industries ni des multinationales – aux consommateurs et aux environnementalistes de participer au processus de normalisation.

Je crois que la plupart des organismes de normalisation continueront à vendre des normes. Et, devrais-je dire, du moins en m'appuyant sur l'expérience que j'en ai, ce besoin de vendre des normes a permis d'établir un contact avec la clientèle, de connaître ses besoins et ses plaintes, et d'innover dans la façon de présenter les normes. En outre, ces ventes sont liées à l'autonomie des ONN. Si c'est de cette manière que ces organismes peuvent générer au moins une partie de leurs recettes, ils sont plus indépendants que d'autres bailleurs de fonds, qui, eux, ont généralement intérêt à influencer les ONN dans leur orientation. ■

Perdus dans la jungle de la normalisation?



Laissez-vous guider par le Conseil canadien des normes

Le gorille qui occupe le bureau du coin n'a peut-être pas de sang sur les mains. Pourtant, c'est votre patron! Alors pas de singerie, sinon, en bon gorille qu'il est, il se mettra à grimper aux rideaux. Cette éléphant, qu'on aperçoit là-bas, se promène sans ses défenses. Mais ne vous y fiez pas, car c'est la concurrence, et elle vous anéantira au moindre signe de faiblesse.

On a baptisé cette jungle « marché mondial ». Nul ne peut prévoir le temps qu'il y fera, les risques naturels y sont multiples et la faune vous y engloutirait tout cru.

Regardons les choses en face! Il serait prudent de vous assurer la présence à vos côtés d'une sorte de Tarzan, de quelqu'un qui connaisse le terrain. Dans le domaine de l'information sur les normes, des exigences en matière de réglementation et de l'évaluation de la conformité (essais, certification et enregistrement), fiez-vous au Conseil canadien des normes (CCN) qui guidera vos pas.

Le CCN a, au cours de la seule année passée, aidé des milliers d'entreprises canadiennes à obtenir des renseignements sur des questions aussi diverses que les normes mexicaines sur le chocolat et les normes sur les termites du Chili. Le CCN a même permis à un service policier du Canada de mieux connaître la série de normes ISO 9000 en le

mettant en contact avec des forces policières de Grande-Bretagne qui avaient déjà mis en œuvre ces normes.

Le CCN gère le Système national de normes et coordonne la participation du Canada aux activités de l'Organisation internationale de normalisation (ISO) et de la Commission électrotechnique internationale (CEI). Dans le cadre d'un contrat passé avec le ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, le CCN gère le Point d'information officiel OMC/ALENA du Canada.

Le savoir fait inmanquablement partie de ces rôles, et le CCN canalise ses connaissances dans une catégorie exhaustive de produits et de services d'information qui comprennent :

- un vaste site Web doté de bases de données à consulter et de liens avec les organismes de normalisation les plus importants du monde;

- un service d'information et de recherche doté d'un centre complet de documentation technique et d'agents d'information à plein temps;

- *Export Alert!*, service d'avis rapide prévu pour les exportateurs (voir encadré page 15);

- et, bien sûr, *CONSENSUS*, la revue canadienne d'actualités de normalisation.

Pour communiquer avec le Conseil canadien des normes

Site Web : <http://www.ccn.ca>
 Courriel : info@ccn.ca
 Tél. : (613) 238-3222, téléc. : (613) 995-4564
 Service d'information et de recherche
 45, rue O'Connor, bureau 1200
 Ottawa (Ontario) K1P 6N7

Perdus dans la jungle de la normalisation?



Inutile d'aller « faire le singe » dans d'autres sites!

Pas besoin de vous engager dans un safari chaque fois que vous cherchez des renseignements sur les normes, les règlements et les essais s'appliquant à votre produit. Le site Web du CCN procure aux Canadiens un accès rapide et facile à ce genre d'information. Le CCN.CA représente plus qu'un lien permettant l'accès aux sites canadiens et étrangers sur la normalisation, il met à votre disposition :

- des renseignements sur ISO 9000 et ISO 14000;
- des bases de données de normes canadiennes, étrangères et internationales;
- des renseignements sur la réglementation;
- la liste des laboratoires, des organismes de certification et des organismes registraires accrédités par le CCN;
- des forums sur l'élaboration des normes;
- des nouvelles et des publications.

Plus besoin de machettes ni de souliers de brousse! Confiez à l'ordinateur le travail de défrichage. Il suffit pour cela de vous rendre à <http://www.ccn.ca>.

Ayant totalisé l'année dernière près de 1,8 million de visites, le site Web du CCN (www.ccn.ca) est un objectif Internet populaire chez les Canadiens qui veulent faire des recherches sur les normes (voir encadré ci-dessus).

Le Service d'information et de recherche aide chaque année à poursuivre leurs recherches près de dix mille usagers. Certains d'entre eux visitent également le centre de documentation technique du CCN, qui est ouvert au public sur rendez-vous.

Près des trois quarts des demandes reçues par le CCN, proviennent du secteur privé, dont les trois-quarts sont issues de sociétés ne comptant pas plus de 100 employés. La plupart des clients ont besoin de ces réponses pour pouvoir s'assurer la réussite dans leur tentative d'introduction d'un nouveau produit et de pénétration d'un nouveau marché.

Yuki Shiokawa, de Løwen Windows, est l'un de ces clients. Løwen fabrique des fenêtres de bois à parements de bois et d'aluminium. Cette société a reçu dernièrement la demande d'un client potentiel des États-Unis, un fabricant de maisons préfabriquées envisageant d'utiliser des fenêtres Løwen comme l'un de ses produits. Mais il y avait un « hic »!

« Il m'a dit qu'il avait l'intention de vendre en Allemagne un système complet de maison préfabriquée et désirait savoir si les fenêtres Løwen étaient conçues conformément aux exigences de la CE », d'expliquer M. Shiokawa.

Examinant ce problème avec le Conseil national de recherches du Canada, M. Shiokawa a contacté par courrier électronique le Service d'information et de recherche du CCN. Un agent d'information a trouvé les directives européennes traitant des fenêtres et a pu le conseiller sur la façon de procéder. Løwen évalue à présent ce qu'il faut faire pour appliquer sur ces produits la marque de la CE.

Même si cette société ne connaît toujours pas toutes les réponses, « le CCN s'est dépassé pour me fournir des renseignements utiles », d'ajouter M. Shiokawa.

Julio Villafuerte, de Tregaskiss Ltd., a communiqué plusieurs fois avec le CCN au moment où son entreprise a pénétré le marché européen pour la première fois. Tregaskiss fabrique des pistolets de soudage MIG et du matériel de multipériphérie, équipement essentiellement utilisé dans le domaine de l'industrie automobile pour le soudage robotisé. Pour pouvoir pénétrer le marché européen, il était important pour Tregaskiss de connaître les exigences des normes et règlements européens afin d'être à même de s'y conformer.

« Nous connaissons presque toutes les normes nord-américaines, mais pour ce qui est des autres marchés, tel que l'Europe, il peut être très difficile de se procurer de l'information sur les normes, et c'est là que le CCN a été pour nous d'un précieux secours », affirme M. Villafuerte.

Le domaine des normes et des règlements est complexe, et le CCN aide des entreprises comme Tregaskiss et Løwen à démarrer. Le CCN n'a peut-être pas toutes les réponses, mais ça ne l'empêche pas de venir en aide aux entreprises canadiennes à la recherche de nouveaux débouchés commerciaux sur les marchés mondiaux, à franchir l'obstacle des crocodiles de la normalisation et à leur éviter l'enlèvement dans les sables mouvants de la réglementation. ■



Se déplacer comme un félin grâce à *Export Alert!*

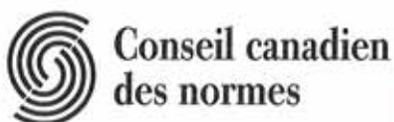
Export Alert! est un service d'avis électronique rapide chargé de prévenir à l'avance les entreprises canadiennes de tout changement aux règlements des marchés nationaux et étrangers. Les usagers de ce service pourront :

- choisir le domaine d'activité qui les intéresse;
- recevoir automatiquement des avis dès que des autorités étrangères de réglementation proposent des changements en matière de règlements techniques, de normes obligatoires et de systèmes de certification;
- se procurer le texte intégral des projets de mesures réglementaires et émettre des commentaires à leur égard.

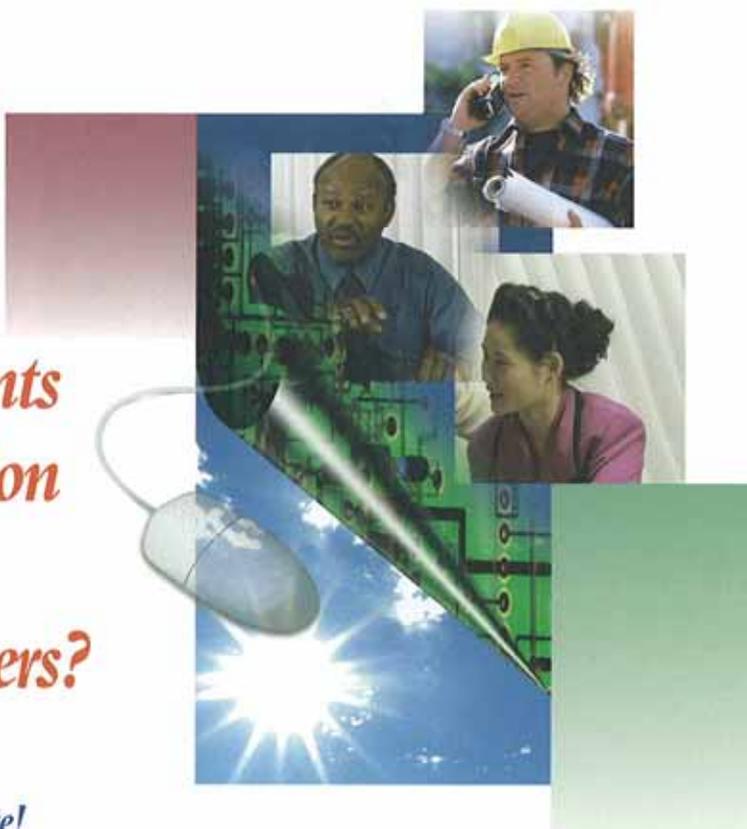
Ce service sera offert par l'entremise du Point d'information OMC/ALENA, géré par le CCN au nom du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international du Canada.

Pour en savoir plus, ou apprendre quand ce service sera opérationnel, visitez le site <http://www.ccn.ca> ou remplissez le bulletin-réponse de ce numéro.

RETOUR DEMANDÉ
Conseil canadien des normes
45, rue O'Connor, bureau 1200
Ottawa (Ontario) K1P 9Z9



Des changements de réglementation dans les marchés étrangers?



Exportateurs, soyez en Alerte!

Export Alerte! prévientra par courrier électronique les exportateurs des changements aux règlements des marchés étrangers. Pour tirer parti de ce service, il suffit de l'activer, de choisir les catégories de produits visées et d'en fixer les paramètres modifiables, tout cela grâce à une boîte à outils Web d'utilisation facile. Voilà donc un moyen rapide, convivial et automatique de surveiller ce qui se passe sur les marchés étrangers. Pour en savoir plus, visitez le site <http://www.ccn.ca>.

Bientôt service pilote. Pour savoir quand ce service sera opérationnel, remplissez le bulletin-réponse en cochant la case *Export Alerte!*

Canada

